



Erfaren dyrlæge udskyder livet som pensionist

32 år. Så længe nåede dyrlæge Alfred Mølgård at være medejer af Silkeborg Dyrehospital. Nu skal han være selvstændig konsulent med fokus på tandbehandlinger, hvor han tilbyder alt fra uddannelse til rådgivning omkring indretning af tandbehandlingsrum.

Alfred Mølgård skal bruge sin store erfaring inden for tandbehandling til at hjælpe andre dyrlæger.

Efter 38 år som dyrlæge nærmer 64-årige Alfred Mølgård sig pensionsalderen. Man kunne så tro, at det var med henblik på et liv som pensionist, at han i starten af 2022 stoppede som medejer af Silkeborg Dyrehospital. Et dyrehospital, han købte sig ind i tilbage i 1990, hvor han efter seks år i blandet praksis nu primært skulle fokusere på smådyr, hvilket han har gjort lige siden. Alfred har i løbet af sin karriere specialiseret sig inden for tand- og mundhulelidelser, og er i dag en kendt og respekteret dyrlæge med særlig interesse og erfaring på området.

»Det var et område, der interesserede mig, og det udartede sig sådan, at konen til den dyrlæge jeg først arbejdede hos, var uddannet human tandlæge. Så hun lærte mig en masse omkring tand- og mundhuleproblematikker, og sådan begyndte det. Jeg har så i løbet af hele min karriere taget en masse kurser og efteruddannelse, og ikke mindst haft et meget stort patientmateriale at arbejde med gennem årene,« siger Alfred Mølgård.

Ny konsulentvirksomhed

Det er denne ekspertise, der danner fundamentet for hans nye konsulentvirksomhed,

Dental Vet Consult. Som konsulent vil han bruge sin store erfaring og viden til at hjælpe andre dyrlæger med at blive bedre rustet til at foretage tand- og mundhulebehandlinger.

Det vil han blandt andet gøre via uddannelse og undervisning af relevante faggrupper, via hjælp til indretning af tandbehandlingsrum, indkøb og brug af udstyr, samt optimering af arbejdsgange og indtjening på området.

»Tand- og mundhulelidelser har enorm betydning for dyrenes trivsel, og det er heldigvis et område, der er kommet en større interesse for, end hvad der var, da jeg begyndte som dyrlæge. Jeg har i løbet af min karriere set mange eksempler på, at dyrene har fået deres anden ungdom efter en tandbehandling,« siger Alfred Mølgård, der i løbet af sin karriere blandt andet har lavet tandbehandling på et afrikansk hulepindsvin.

»Det var en sjov og anderledes oplevelse,« siger han, og slår fast, at han glæder sig til for alvor at komme i gang med et nyt kapitel i arbejdslivet.

»Jeg nærmer mig jo pensionsalderen, men jeg har stadig lyst og energien til at prøve noget nyt. Jeg glæder mig til at komme rundt i landet og møde og rådgive en masse kolleger,« siger Alfred Mølgård, der regner med at få en smule mere tid til familien og dyrene på hjemmeadressen, samt ikke mindst den store passion – vindyrkning.


»Vi må se, hvor meget arbejde jeg får. Jeg håber selvfølgelig, der bliver en masse at lave, men det behøver ikke nødvendigvis at være lige så mange timer, som tidligere,« siger han.

Har vidst det længe

Idéen om at starte op som selvstændig konsulent har for alvor taget form det seneste halvandet år. Alfred Mølgård har nemlig igennem de sidste mange år vidst, at han skulle stoppe som medejer af Silkeborg Dyrehospital, når han nærmede sig de 65 år.

»Det var en aftale, jeg indgik med mine to kompagnoner, da de blev en del af ejerkredsen af Silkeborg Dyrehospital tilbage i 2008,« forklarer han.

I takt med at tiden som pensionist nærmede sig, kunne Alfred Mølgård mærke, at han ikke var klar til at lade sig pensionere og udelukkende nyde »



Alfred Mølgård har igennem sin karriere oplevet, at der er kommet endnu mere fokus på tand- og mundhuleproblemer.

*Tænder har igennem
hele karrieren været
Alfred Mølgårds store
interessefelt.*



pensionistlivet, familien og dyrene på ejendommen ved Silkeborg.

»Jeg er ikke færdig med at arbejde som dyrlæge, og bruge alle de egenskaber en lang karriere har givet mig, men jeg vil ikke arbejde fast i en anden praksis. Jeg vil gerne dele ud af mine erfaringer og sætte endnu mere fokus på tand- og mundhuleområdet, der er et område i rivende udvikling, og jeg tænker, at jeg som konsulent kan komme vidt omkring på de danske dyrehospitaler og -klinikker og rådgive omkring, hvordan de skal håndtere hele tandområdet,« siger Alfred Mølgård.

Der er ikke en slutdato for den nye konsulentvirksomhed, som allerede har de første kunder, og der er ikke en klart defineret målsætning for, hvad virksomheden skal opnå. Drivkraften for Alfred Mølgård er en kombination af faglig entusiasme og et ønske om at lave en stille og rolig tilbagetrækning fra arbejdsmarkedet.

»Jeg ved ikke, hvor stort markedet er, men jeg har allerede mærket en stor interesse for det, jeg kan tilbyde,« siger Alfred Mølgård.

Den første af sin slags

Den erfarne dyrlæge kan ikke hente erfaringer fra lignende virksomhed og få indsigt i markedet for den slags konsulentbistand i veterinærbranchen. For kombinationen af hjælp til uddannelse og undervisning af alle faggrupper, hjælp til indret-

ning af tandbehandlingsrummene, indkøb og brug af udstyr, samt optimering af arbejds gange og indtjening på området er ikke tidligere set herhjemme på konsulentniveau.

»Jeg tror, at det er første gang et sådant koncept præsenteres i Danmark. Jeg kender i hvert fald ikke til lignende virksomheder, hvor en dyrlæge på dette område tilbyder sig som konsulent til alle klinikker og hospitaler, der ønsker hjælp eller input til alt fra behandlinger til uddannelse og rådgivning,« siger Alfred Mølgård.

»Dyrlægebranchen er igennem årene blevet mere og mere specialiseret, og det tror jeg forsætter. Der findes allerede konceptet 'Den engelske dyrlæge', hvor dyrlæger tager rundt på klinikker og laver operationer. Derfor kan jeg godt forestille mig, at det med tiden bliver mere almindeligt, at man som specialist tilbyder sin arbejdskraft som konsulent,« tilføjer han.

På trods af Alfred Mølgårds lange karriere som dyrlæge med speciale i tand- og mundhulesygdomme er han ikke selv færdig med at efteruddanne sig. Han har stadig intentioner om at følge med i, hvad der sker inden for området.

»På Silkeborg Dyrehospital havde jeg stor gavn af de muligheder for samarbejde og sparring vi havde som en del af Vet-Family. Derfor har jeg også meldt mig ind i VetFamily igen med min nye konsulentvirksomhed, så jeg stadig kan bruge de fordele det giver,« siger han. ■

Læs mere om Dental Vet Consult på www.dentalvetconsult.dk

